

新华社北京 8 月 22 日电 外交部发言人 8 月 22 日宣布：2025 年上海合作组织峰会将于 8 月 31 日至 9 月 1 日在天津举行。国家主席习近平将主持上海合作组织成员国

元首理事会第二十五次会议和“上海合作组织+”会议并发表主旨讲话。峰会期间，习近平主席还将为与会领导人举行欢迎宴会和双边活动。

2025 年 8 月 23 日 中共周口市委主管主办 周口日报社出版 今日 4 版  
星期六 乙巳年七月初一 国内统一连续出版物号 CN 41—0049 总第 10257 期 www.zhld.com

河南省一级报纸

# 六十载春华秋实，向未来豪情满怀

## ——习近平总书记出席西藏自治区成立 60 周年庆祝大会鼓舞广大干部群众团结奋进新征程

□ 新华社记者

雪域欢歌庆盛世，凝心聚力谱新篇。

习近平总书记 8 月 21 日出席西藏自治区成立 60 周年庆祝大会。庆祝大会上宣读了中共中央、全国人大常委会、国务院、全国政协、中央军委的贺电，并向西藏自治区赠送了习近平总书记题词的“共建中华民族共同体书写美丽西藏新篇章”贺匾。

习近平总书记亲临西藏并出席庆祝大会，让西藏各族各界干部群众欢欣鼓舞，也让各民族地区干部群众深刻感受到以习近平同志为核心的党中央对民族地区发展的高度重视。大家纷纷表示，将像石榴籽一样紧紧抱在一起，不断铸牢中华民族共同体意识，团结奋进中国式现代化新征程。

时刻不忘总书记和党的恩情

在庆祝大会现场见到习近平总书记，来自西藏墨脱县的白玛曲珍难掩激动之情。

2013 年全国两会，在同西藏代表团代表交流时，习近平总书记向全国人大代表白玛曲珍询问墨脱公路建设情况。“再次见到总书记，我想向总书记报告，墨脱公路已经通车，这些年成为了大家的致富路。”

“何止是墨脱，60 年来西藏处处是翻天覆地的变化。我们深知，没有中国共产党就没有新中国，也就没有新西藏。”白玛曲珍说。

60 年一甲子，在历史长河中只是短暂的一瞬，但对西藏人民来说，却是一部波澜壮阔、改天换地的奋斗史诗。

一大早，年近九旬的西藏自治区第七届人大常委会常务副主任普穷就守在电视机前观看庆祝大会直播。

电视上的一幕幕，让他不由想起自己作为人大代表参加自治区第一届人民代表大会第一次会议时的场景。

“当时参会的人代表中很多是农奴的后代，过去根本没有说话的权利。我们见证了西藏自治区及其人民政府宣告成立，很多人都流下了激动的泪水。”普穷说，路找对了，才有光明。这些年来，在党的领导下，民族区域自治制度成功实践，老百姓当家做主人、共享西藏改革发展成果，日子特别有奔头。

格桑花开是高原的笑脸，党带领人民团结奋斗是幸福的源泉。

“在习近平总书记的英明领导下，西藏的变化更大了。”“我们的日子越过越好，越过越甜”。庆祝大会上，来自拉萨市城关区的卓玛仁增作为群众代表发言，结合自身经历回顾了西藏人民 60 年来特别是新

时代以来，跟着中国共产党脚踏实地奋斗、追求幸福生活的难忘时刻。

“我们深知，今天的幸福生活是党、是习近平总书记带给我们的。感党恩、跟党走，是我们西藏百姓共同的心声。”庆祝大会后，卓玛仁增依然心潮澎湃。

“党的十八大以来，习近平总书记亲自为西藏工作把舵定向、谋篇布局。西藏步入发展最好、变化最大、各族群众得实惠最多的历史时期，这是党中央坚强领导的结果。”中央民族大学藏学研究院院长周拉表示，继续坚持好新时代党的治藏方略，完成好总书记对西藏抓好“四件大事”的嘱托，西藏的明天必将更美好。

雪域高原的盛事，通过直播信号传遍神州大地，也感染着各族各界群众。

(下转第二版)

## 我市高质量发展活力尽显

本报讯(记者李艳华)机器轰鸣的车间里，智能化生产线满负荷运转；人头攒动的商圈中，绿色智能商品成为消费热点。今年 1 月至 7 月，我市新质生产力加速发展，新兴产业、新产业投资与新型消费齐头并进，高质量发展活力尽显。

新兴产业挑起工业增长“大梁”，成为转型升级的重要力量。1 月至 7 月，全市规模以上工业中，高技术产业、战略性新兴产业、战略性新兴产业增加值同比分别增长 21.4%、13.1%、7.1%，以创新为底座的产业矩阵不断壮大。

忙碌的生产车间，是产业升级的真实写照。河南中恒信燃气设备有限

公司的生产车间里，工人们正加紧赶制订单产品。这家深耕智慧管道管件的龙头企业，将科技创新融入发展基因，不仅组建了省级研发平台，还与高校合作开展产学研项目，自主研发的“自动报警管件”100 秒内可通过物联网终端完成报警与定位，生产的耐性钢塑转换件更是填补了国内空白。“凭借技术硬实力，我们的市场占有率已达 30%，目前已顺利完成年度销售目标任务。”该公司总经理李正齐信心十足地表示。

今年 3 月投产的河南丹阳生物科技股份有限公司，3 条智能化生产线正全速运转，每日可生产 12 万瓶

瓶装水和 2 万桶桶装水。“上市就迎来热销，全国上百家经销商抢单，预计今年产值可达 5000 万元。”该公司运营总监邱明亮指着生产线介绍道，这一健康饮品依托德国天然富氢纳米渗透技术，搭配珍稀天然矿石加工而成，因具有抗氧化、调节人体酸碱平衡等功效而广受市场欢迎。眼下，他们正准备新增两条生产线，力争年产值突破亿元大关。

新兴产业投资同样呈现良好增长态势，为未来发展储备后劲。高成长性制造业中，汽车及零部件产业、装备制造产业、现代家居产业投资同比分别增长 110.3%、96.2%、21.7%。总投

资 5.6 亿元的河南省南阳驱动年产 3 万套智能变频驱动电机生产项目已建成投产。“这是助力县域经济转型升级、实现绿色发展的实际行动，将有力促进智能零部件产业健康发展。”西华县重点项目办相关负责人介绍，该项目满产达产后年产值可达 6 亿元，实现年利税 6000 万元，安排就业 500 人以上。

消费端的“成绩单”同样亮眼。全市限上企业智能手机、新能源汽车、智能家电零售额增速均明显高于限上消费品零售总额平均水平，绿色化、智能化的消费新趋势正成为拉动内需的重要力量。②3



8 月 22 日下午，5 艘货船正在沙颍河沈丘县纸店镇水域航行。 记者 梁照曾 摄

## 郸城：聚焦“两高四着力”以招商实效筑牢发展根基

□ 记者 徐松 通讯员 刘峰

今年以来，郸城县聚焦“两高四着力”，以“项目为王”为导向，锚定“三年筑基、五年成势、十年腾飞”工业发展蓝图，紧扣生物医药、生物可降解材料、粮食精深加工三大主导产业，外出招商 30 余次，接待客商 15 批次，成功签约项目 9 个，总投资额达 87.3 亿元，储备在谈优质项目 42 个，为县域经济高质量发展注入强劲动能。

上半年，郸城县地区生产总值、

固定资产投资同比分别增长 8.3%、7.7%，均居全市第一；社会消费品零售总额、规模以上服务业营业收入、税收收入同比分别增长 8.0%、30%、8.1%，均居全市第二位；全县居民人均可支配收入、农村居民人均可支配收入同比分别增长 6.7%、7.4%，均居全市第一位；城镇居民人均可支配收入同比增长 5.6%，居全市第二位。

高位推动，压实“三个责任”，打造招商“强磁场”

该县始终将招商引资作为调结构、促转型的“头号引擎”，全县上下

树立了“以项目论英雄、凭实绩用干部”的鲜明导向。

强化处级干部责任，“头雁”领航带头招商。县委、县政府主要领导躬身入局，践行“四个亲自”，即重要客商亲自拜访、重大项目亲自洽谈、重大活动亲自挂帅、重点项目亲自包抓。全体处级干部既“挂帅”又“出征”，2024 年以来累计外出招商 60 余次，对接洽谈项目超 50 个，以上率下“点燃”招商热情。

强化工作专班责任，专班推进精准招商。创新实施“一个产业、一位常委、一套班子、一抓到底”机制，三大

主导产业分别由县委常委领衔作战。新组建的县招商服务中心高效运转，构建起上下协同、合力攻坚的责任体系。专班 2024 年累计外出招商 86 次，接待客商 50 余批次，签约项目 22 个，总投资额 139.8 亿元。

强化行业部门责任，部门联动合力招商。强化“管行业就要管招商”意识，打破壁垒，整合资源，推动招商信息互通、项目互荐、资源互享，形成“主管部门牵头、相关部门协同、各类主体联动、园区高效承接”的招商新格局。

(下转第二版)

## “90 后”大学生深耕电商助农路：让优质农产品香飘全国

开栏的话

就业是民生之本，创业是就业之源。在周口，越来越多的年轻人凭借勇气与智慧投身创业浪潮，许多社会青年和农民工也怀着对美好生活的向往，踏上创业征程。

大学生创业者中，有人深耕专业领域，以前沿技术推动行业创新与变革，也有人大胆跨界，以灵感和创新思维开拓发展新路。社会青年

和农民工依托熟练技能和吃苦精神，或在传统行业站稳脚跟、稳定就业，或积极学习新知识、新技能，勇敢创业，用双手创造财富、改变命运。

即日起，本报推出《周口创业帮》专栏，讲述我市大学生、社会青年、农民工以创业带动就业的精彩故事，记录奋斗点滴，展现他们的独特风采。

□ 记者 黄佳

“我们有个目标，就是把周口的优质农产品端上全国人民的餐桌。”8 月 18 日，27 岁的周口云周电子商务有限公司创始人胡江南在忙碌的工作间隙这样告诉记者。

这位出生于西华县红花集镇杜岗行政村的“90 后”，从小就跟着父母下地干活，掰玉米、刨花生样样都干过，深知农耕的艰辛。高中时，他目睹村里的辣椒、豆角因滞销被成堆倒入沟中，心中倍感痛心。

2015 年，胡江南考入大学，毅然选择了市场营销专业（网商方向）。“很多人都说这是‘天坑专业’，毕业即失业。”胡江南却不这么认为，“现在几乎人人都网购，电商平台那么多，肯定需要大量运营、维护和营销人才。专业方向没问题，关键要看能不能学以致用。”

2019 年毕业后，胡江南没有随大流考研考公或“进大厂”，而是

坚持初心，选择电商赛道。他明白，电商公司要有稳定且具特色的货源，而家乡的农产品正是最佳选择。然而，胡江南调研后发现，西华农产品季节性太强，无法持续供应。于是，他决定先与项城的一家电商公司合作，既解决了货源问题，又为自己争取了时间，以便积累经验寻找资源。这几年，他稳步成长，并结识了未来的合作伙伴。

2024 年，胡江南正式创办云周电子商务有限公司。到 2025 年上半年，公司自营及合作网店已达 20 个，签约达人主播 90 位，逐步形成从供应到销售的全链条运营模式，高峰期间日均订单突破 1 万单。

“这 90 位主播里，很多都是农民和‘宝妈’。”胡江南认为，做好电商直播需解决三个核心问题：谁来当主播、播什么、在哪儿播。(下转第二版)

周口创业帮